



Golfresesäljare med driv, nätverk och passion för kundupplevelse – I ett expansivt bolag med mycket stark koppling till golfen i Sverige, och i världen.

Vi söker en självgående och affärsmässig **säljare av golfresor** – en roll där du får stor frihet, massor av utvecklingsmöjligheter och chans att skapa oförglömliga upplevelser för både dig själv och våra kunder. Du kommer in i ett bolag där relationer, service och drivkraft är lika viktiga som teamwork och arbetsglädje.

Golfvistelse är ett snabbt växande företag specialiserat på personlig service och med ett passionerat team som strävar efter att skapa förstklassiga golfupplevelser för såväl tränarkollegor som för privatpersoner och företag. Vi samarbetar med noggrant utvalda golfbanor och hotell för att erbjuda skräddarsydda paket.

Nu vill vi ta ännu ett kliv och söker därför en kollega i rollen som säljare 😊

Har du ett brett kontaktnät i Golf sverige, ett osvikligt säljdriv och ett hjärta som klappar för golfens värld? Tycker du dessutom om att arbeta i ett närvarande team, mot uppsatta mål och är administrativt noggrann – Då vill vi prata med dig!

Vi erbjuder:

- Flexibel arbetsplats – jobba där du är som bäst
- Tydliga målsättningar med stort utrymme att forma din roll och påverka verksamheten
- Möjlighet att bygga vidare på ett väletablerat varumärke
- En nischad och passionerad målgrupp som älskar att resa
- Marknadsmässig ersättning och en tillsvidare tjänst med möjligheten att arbeta på del- eller heltid
- Möjlighet till eget resande i rollen som golftränare och säljare

Om rollen

I rollen som rese-säljare ansvarar du för att:

- Bygga och utveckla relationer med både nya och befintliga kunder
- Administrera och producera kundens rese-upplägg med bl.a. hotell, golfspel och flyg
- Hantera inkommande förfrågningar snabbt och professionellt
- Aktivt driva försäljning av golfresor genom nätverk, uppsökande insatser och events
- Identifiera och utveckla nya affärsmöjligheter
- Vara en ambassadör för vårt varumärke och våra kunders upplevelse från första kontakt till hemkomst

Vi tror att du:

- Är självgående, initiativrik och van att jobba mot tydliga mål
- Har ett brett kontaktnät inom golf eller resor (gärna båda)
- Har en flerårig säljarenhet i din roll som tränare
- Är serviceminded ut i fingerspetsarna – du är snabb, lösningsorienterad och gillar att göra kunder nöjda
- Har förståelse för kundupplevelse (både B2C och B2B) med en känsla för vilka upplevelser som gör skillnad

Det är meriterande om du:

- Som tränare själv har arrangerat många golfresor och därför vet exakt vad som krävs för att skapa en riktigt vass kundupplevelse
- Och/eller har säljarenhet inom resebranschen

Plats och anställningsform

Du får gärna vara bosatt i Västsverige, och helst av allt i Göteborg, där Golfvistelse har sitt säte. Du arbetar från vårt kontor eller på distans beroende på vad som passar dig bäst. Anställningen är tillsvidare och kan för rätt person anpassas till hel- eller deltid. **Ansökningar och intervjuer sker löpande** och tillträde enligt överenskommelse men senast 15:e oktober 2025.

Ansökan och kontakt

Vid intresse skickas ansökan och personligt brev, med beskrivning om varför just du skulle trivas i rollen, till daniel@golfvistelse.se.

Vi ser fram emot att ta del av din ansökan. Välkommen till Golfvistelse! 😊