



Försäljnings- och aktivitetsansvarig till Upsala Golfklubb

Är du en person med positiv energi som brinner för att skapa aktivitet, service och mervärden för medlemmar?

Vi söker nu en **försäljnings- och aktivitetsansvarig** som vill vara med och utveckla butik, range och medlemsaktiviteter på en av Sveriges mest attraktiva golfanläggningar.

Om rollen

Som försäljnings- och aktivitetsansvarig är du navet i klubbens vardag. Du ansvarar för att butik och range fungerar på bästa sätt, samtidigt som du skapar och driver aktiviteter som ger våra medlemmar och gäster en ännu bättre golfupplevelse.

Du kommer att arbeta brett med försäljning, service, medlemskontakt och aktivitetsutveckling – ett jobb för dig som gillar variation och trivs med att ha många bollar i luften.

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter

- Ansvara för drift och utveckling av **butik** och **range**.
- Planera och genomföra **aktiviteter på rangen** och runt klubben för att aktivera medlemmar.
- Bidra till försäljning av klubbens produkter och tjänster.
- Skapa ett välkomnande bemötande för medlemmar, gäster och samarbetspartners.
- Samverka med tränare, klubbchef och övrig personal för att utveckla klubbens helhet.

Vem är du?

Vi söker dig som:

- Har en **positiv, vi fixar det-attityd**.
- Är serviceinriktad och trivs med medlemskontakt.



- Har förmågan att hålla många bollar i luften och ser möjligheter i utmaningar.
- Brinner för att skapa aktivitet, upplevelser och mervärden för medlemmar och gäster.
- Har erfarenhet av försäljning, service eller aktivitetsledning (meriterande men inget krav).

Vi erbjuder

- En varierad och utvecklande roll på en levande golfklubb.
- Möjlighet att påverka och driva egna idéer.
- En säsongsbetonad tjänst med hög puls under golfsäsong.
- Ett team med engagerade kollegor och medlemmar.

Ansökan

Skicka din ansökan med CV och personligt brev till

[Marcus.eidelof@upsalagk.se] senast [13/12].

Urval sker löpande – skicka gärna in din ansökan redan idag.