PING

AREA SALES MANAGER

STOCKHOLM / MÄLARDALEN

Älskar du golf och vill göra karriär inom sälj hos ett av världens mest respekterade golfvarumärken?



DIN ROLL

Nu söker vi en Area Sales Manager till vårt svenska säljteam, med placering i Stockholm/Mälardalen. Du blir ansiktet utåt för PING mot våra återförsäljare och får en självständig roll med stor påverkan på både kundernas och PINGs framgång.

DU KOMMER ATT

- Ansvara för försäljning och distribution av PING golfklubbor och kläder.
- Utveckla och genomföra säljstrategier och marknadsplaner tillsammans med kunderna, och bygga långsiktiga relationer.
- Säkerställa effektiv exponering av PINGs produkter i butik och planera nya produktlanseringar.
- Följa upp med kunderna, bland annat genom analys av sell-through.
- Rapportera regelbundet om marknadsläge och kundaktiviteter till försäljningsledningen.
- Leverera kundservice på högsta nivå.

VEM ÄR DU?

Du är en relationsbyggare med affärsmässigt driv, som trivs i en roll där du både planerar strategiskt och är ute hos kunderna. Du har ett genuint intresse för golf och förstår vad som engagerar golfare och återförsäljare.

VI SÖKER DIG SOM HAR

- B-körkort.
- Erfarenhet av försäljning.
- Mycket god kommunikationsförmåga och förmåga att bygga kundrelationer.
- God datorvana och stark analytisk förmåga.
- Strategiskt tänkande och förmåga att identifiera affärsmöjligheter.
- Mycket god organisationsförmåga, även under perioder med högt tempo.
- Engagemang för kvalitet, service och ständig utveckling.
- Intresse för och förståelse av golf.

VAD VI PÅ PING ERBJUDER

- Arbeta med ett premiumvarumärke som du kan vara stolt över.
- En varierad roll med eget ansvar och stor frihet.
- Ett engagerat säljteam och nära samarbete med ledningen.
- Produkter som säljer sig själva när de hamnar i rätt händer, nu behöver de bara rätt person.

ANSÖK IDAG

Känner du igen dig? Skicka din ansökan med CV och personligt brev till **jobb@pingscandinavia.com** Vi ser fram emot att höra från dig!